

今だけお得!!このチャンスに両方作ろう!!

# ウェブサイト & アプリセット

これからのウェブマーケティングは「価値と共有」を提供する時代です。ウェブサイトとアプリとの連携により、自店舗のブランド価値を高め、共有してもらえるファンを増やすことが重要となります。次の時代のプラットフォームとして、この機会にぜひ導入してみてもはいかがでしょうか。

## ウェブサイト

◎制作費用 **330,000**円(税込) → **165,000**円(税込)

■ドメイン・サーバー管理費 ¥9,900/年間

## アプリ

◎制作費用 **33,000**円(税込) ~

■システム利用料 ¥2,200/月額 (毎月) ~

※ストア開設には自作アプリは、リリースするために「App Store」「Google Play」に登録しなければなりません。

それぞれの登録費用はApp Storeが「\$99」、Google Playが「\$25」ですが、Google Playが初期費用のみなのに対し、App Storeは\$99を毎年支払う必要があります。

## 時代は ホームページからアプリに

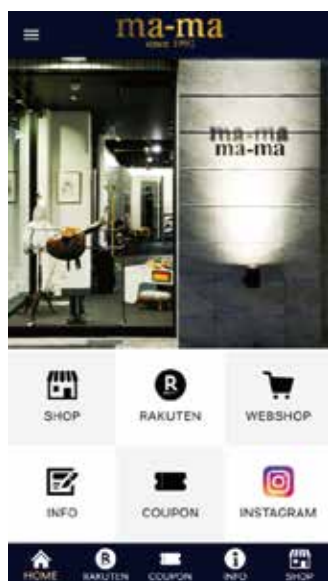
時代はホームページ（ウェブサイト）からアプリの利用頻度が圧倒的に多くなります。ホームアプリを持つことで、顧客への効率的な情報伝達が可能になり、再来店を促すことができます。

## 人はどういったきっかけで 再来店をするのか？

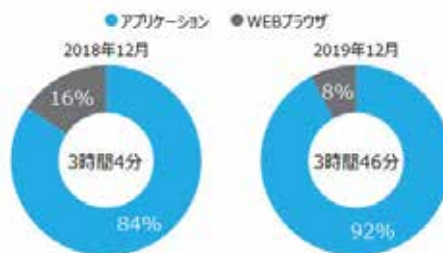
アプリ導入により再来店したお客様に“なぜ”再来店をしたのか？アンケートを実施した結果、ほとんどの人がクーポンやイベント、ポイントなどのキャンペーンの情報発信がきっかけと答えました。アプリはお客様との最大のコミュニケーションツールとなります。

## 次の時代の店舗運営に必須のアプリ

アフターコロナでは、ビジネス全体でデジタルを利用した変革（DX）が推進されています。DXは企業価値を高める手段の一つではなく、DXのみが現在と未来をつなぐ唯一の架け橋です。自社専用のプラットフォームであるアプリに集めた顧客に対し、他店舗とのサービスの質にアドバンテージを得ることができます。



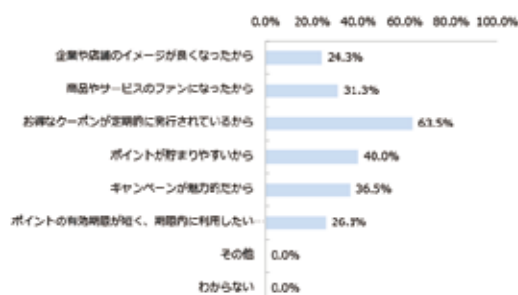
図表1：スマートフォン利用時間シェア



Source: ニールセン モバイルネットビュー ブラウザとアプリからの利用 ※18歳以上の男女 ※アプリケーションおよびブラウザからの利用時間は、カテゴリベースの利用時間を使用

## 飲食店や小売店の公式アプリ利用で 来店や購入の頻度が増えた理由 (n=115) **Fastask**

- Q9 あなたが、公式アプリの利用で来店や購入の頻度が増えた理由について、あてはまるものを全てお選びください。



## アプリのみの制作も承ります。

初期費用 **¥33,000** (税込) ~

■システム利用料  
¥1,100/月~

App Store(Apple)やPlay Atore(Google)へのストア開設も弊社にて開設代行業務も担います。

※ストア開設には自作アプリは、リリースするために「App Store」「Google Play」に登録しなければなりません。それぞれの登録費用は「\$99」「\$25」ですが、Google Playが初期費用のみなのに対し、App Storeは\$99を毎年支払う必要があります。御社名義だとこの金額が発生しますが、弊社名義だと無料でリリースできます。

## ホームページとアプリの違い

### 【あなたのホームページを検索するまでの行程】

#### ●ホームページ

- ①(スマートフォン) スマホを開く
- ▼
- ②ブラウザ(検索ツール)のボタンを押す  
\*Google、Yahoo など
- ▼
- ③検索する文字を打ち込む  
(ホームページ名など)
- ▼
- ④画面に出てきたホームページの  
検索結果をタップする

#### ●アプリ

- ①(スマートフォン) スマホを開く
- ▼
- ②画面にある小窓(アイコン)をタップする



## 1日にスマホをチェックする回数は、平均で58回。

2022年に入ってから、1日あたりの平均スマホ利用時間は、3時間15分であることが分かっています。その全体の20%が4時間30分以上利用しているといえます。

### 【スマホの画面に並ぶアプリ達】(スマートフォン)

それぞれの方のスマホを開くとアプリが並んでいます。世の中にアプリの小窓(アイコン)はたくさんあり、選ばれたアプリはどれもがお気に入りの小窓(アイコン)達です。不思議とひとりひとり同じではありません。**自分の好きだけをダウンロード**して集めたアプリは宝物です。大切な情報が詰まったスマホはその方の宝物であり宝箱なのです。

その宝箱、スマホに御社のアプリ(小窓)をダウンロードしてもらう事で、その小窓から**毎日中を覗いてもらう**ことができるのです。

そう、行程は①②のみ

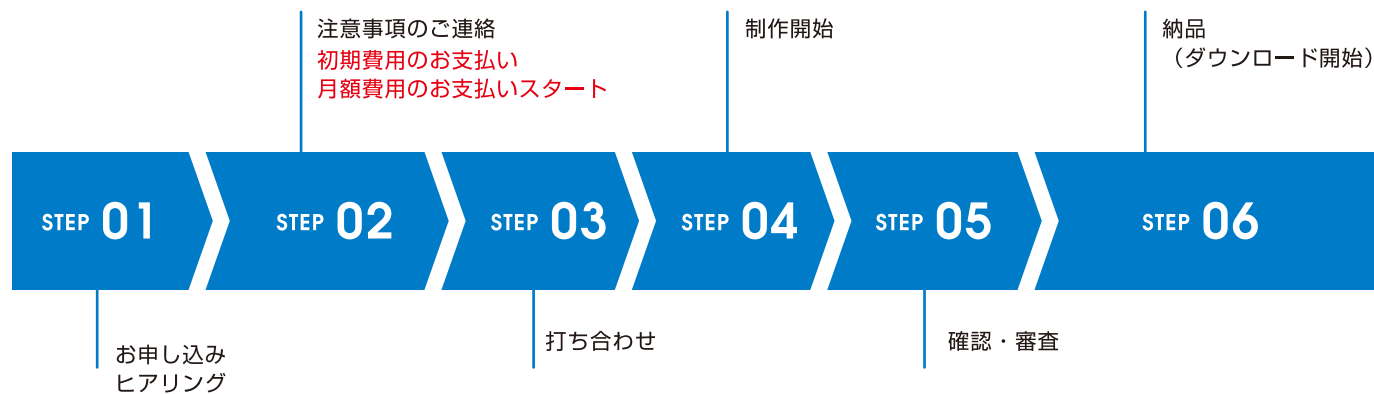
- ①(スマートフォン) スマホを開く
- ②画面にある小窓(アイコン)をタップする

これからはアプリの時代

**ユーザーは一瞬で行きたいお部屋に入れる**ので毎日平均2.6回(画面にあるアプリを繰り返し押し見て見る癖を独自で検証)、ユーザーは自分のスマホにあるアプリをタップし、出たり入ったりと閲覧しているのです。

## 制作から納品までの流れ

制作は早ければ運用開始までに1週間程度です。（Apple,Googleの審査時間を含みます）



## なぜこんなに安くアプリが制作できるのか

アプリを使ったネット利用者が増えたことで、店舗アプリの導入は今後、店舗運営においての顧客サービスのツールとして必須になってくると考えられます。

しかし、**アプリ作成には高額な費用が必要**でその後、月額管理料も発生します。店舗運営においてその費用を捻出できる店舗はまだまだ少なく、なかなか浸透していない現状です。

このアプリはアプリ内にウェブサイトの情報を映し出すことを基本とした簡易的なアプリです。まず簡易的なアプリで、スモール・スタート（新たな事業を立ち上げる際に、最初は機能やサービスを限定するなどして小規模に展開し、需要の増大などに応じて順次規模を拡大させていくこと。）をして、リスクを軽減することが可能です。

さらにウェブサイトと連携しているので、**アプリの更新も業者に頼むことなく、プログラムコードなしで自身ですることが可能です。**

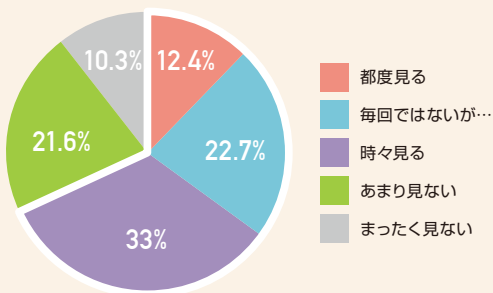
# リピート顧客を創る 機能がたくさん

## 1. プッシュ通知配信機能

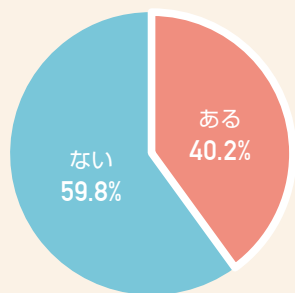
スマートフォンに直接告知できるプッシュ通知機能があります。プッシュ通知はメールマガジンと比べても4倍近くの高い開封率を誇ることが特徴で、顧客に確実にお知らせを届けたいと活用できる便利なツールです。



どの程度プッシュ通知を見るのか



プッシュ通知がキッカケで行動したことがあるか



4割の方がプッシュ通知がキッカケで行動している

## 2. クーポン配信機能

管理画面から簡単にクーポンを設置でき、リピーターの促進に便利な機能です。リピートを促進して単価アップをし、売り上げを向上することができます。



## 3. スタンプカード機能

ご来店されたお客様にスタンプを付与できるカードをスマホアプリ内に作成できます。頻繁に来店する優良顧客をしっかりと囲い込むことができます。



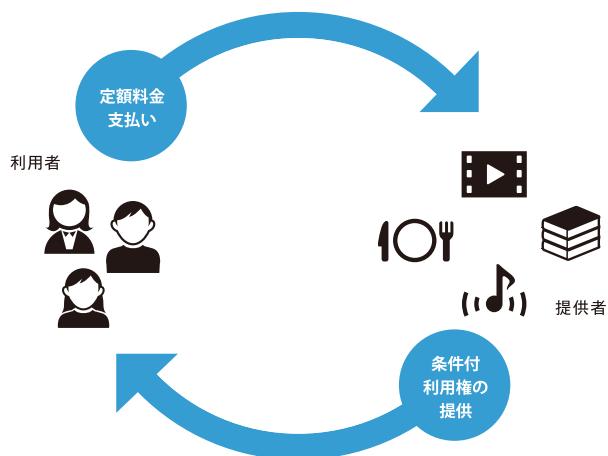
## 4. EC サイト連携機能

運用中のネットショップや楽天ショップなどをアプリ内に表示させます。既存の店舗収益軸に加え、新たな収益を生み出します。



## 5. サブスクリプション機能

定額サービスをアプリにて管理運営できます。新たな収益イノベーションとして注目のサービスをアプリに搭載することで収益アップができます。



## 6. 回数チケット機能

事前に一定数の商品を購入いただくことで、売上のストックを行う機能です。事前に購入数があるので、売上の確保に繋がります。



## 7. ポイント機能

顧客の保持ポイント、使用ポイントが簡単に確認できるだけでなく、ポイントの有効期限が近い顧客などをターゲットにアプローチなど、販促活動にも有効活用できます。



## 8. メンバースカード機能

メンバーズカードがデジタルにできます。紙やプラスチックカードで発行していた会員証をアプリ内で表示。ユーザーの利便性大幅アップします。



## 9. 受付・問い合わせフォーム

予約や問い合わせができるフォームを設置します。



## 10. 予約管理機能

営業時間やスタッフ勤怠時間など事前情報を元に、顧客に対し適切な空き情報を提供できます。



## 11. Google マイビジネス連携

Googleマップでのプロモーションに最適化できるツール搭載。アプリ運用と共に自動的にGoogleマイビジネスも簡単運用。SEOに力を発揮します。

## 12. 他にも付けたい機能はご相談ください

お問い合わせ・資料請求・お申し込みは

つきみちゃんと仲間達

TSUKICHAN FAMILY

お電話でのお問い合わせ

**050-3562-7897**

080-2017-1931 担当/内田直子

メールでのお問い合わせ

tsukichanfamily@gmail.com

# アプリ料金プラン

	スタートプラン	スタンダードプラン	プロフェッショナルプラン
こんな方に	今を先取り! とにかくアプリを導入したい	アプリを導入して、お客様との 繋がり、活動の幅を広げたい	アプリを店舗運営に使い、 収益化をしたい
制作料金	<b>33,000円</b> (審査代行込) ※アプリ機能追加なし	<b>55,000円</b> (審査代行込) ※アプリ機能3つまで追加可能	<b>77,000円</b> (審査代行込) ※アプリ機能6つまで追加可能
基本月額利用料金	<b>2,200円</b> ～	<b>3,300円</b> ～	<b>4,400円</b> ～
納品期間	1週間程度(審査含む)	1～2週間程度(審査含む)	2～3週間程度(審査含む)
選 択 で き る 追 加 ア プ リ 機 能 (+月 額)	1.プッシュ通知配信機能	◎	◎
	2.クーポン配信機能	—	○
	3.スタンプカード機能	—	○
	4.ECサイト連携機能	—	○
	5.サブスクリプション機能	—	—
	6.回数チケット機能	—	—
	7.ポイント機能	—	○
	8.メンバーズカード機能	—	○
	9.受付・問い合わせフォーム	○	○
	10.予約管理機能	—	—
	11.Googleマイビジネス連携	—	—
	12.その他の機能	—	—

◎…最初から実装されている機能

○…実装することが可能な機能

—…実装することができない機能

※ストア開設には自作アプリは、リリースするために「App Store」「Google Play」に登録しなければなりません。  
それぞれの登録費用はApp Storeが「\$99」、Google Playが「\$25」ですが、Google Playが初期費用のみなのに対し、  
App Storeは\$99を毎年支払う必要があります。